

## **Ingatlanos „belső” célok**

Vannak céljaid, van hited, van kitartásod. Mégis van egy belső félelmed, hogy nem tudod végig csinálni.

Nekem már fiatalon is voltak céljaim. Heti tervre le kellett bontani, vagyis heti pénzügyi célokat kellett teljesítenem. Volt, amikor sikerült, volt, amikor nem.

Azért gyakrabban nem sikerült. A végén kiégtem.

Nagyon kitartó vagyok, akkor is az voltam. Azt hittem ez elég.

A kitartás egy fontos tulajdonság, ha valami komoly célt akarsz elérni.

Vagy mégsem?

Akkoriban reggeltől estig mentem az üzleteim után, nagyon kevés eredménnyel. Csak a pénz lebegett a szemem előtt. Csak lebegett, de el nem értem.

Még a hitem is rendben volt, nagyon hittem abban, amit csinállok.

Azért nem értem egyről a háromra, mert ezek „külső” célok voltak!

Nem az én saját céljaim voltak, hanem úgy adták a számba, hogy keress havi egymilliót, legyen egy kastélyos, stb.

A belső énem ezt nem hitte el. Hiába hittem a termékemben, valahogy mégsem működött a dolog.

Nem sikerült belépnem a „mocskosul” gazdagok világába ☺.

Egy olyan cél kell, ami „belül” megmozgat. Szinte bele borzongsz.

A „belső” cél, soha nem pénzügyi cél!

Az lehet cél, hogy 1000 embernek akarsz segíteni valamiben. Ez majd meghozza a pénzt is. Minél több ember problémáját oldod meg annál nagyobb lesz a jutalom.

Nekem az INGATLAN és a KIRIPTOBÁNYÁSZAT belső cél.

Nem kell kitartás, nem kell hit, sőt alig várod, hogy felébredj és tegyél érte.

Fontos, hogy akarj ADNI.

Én a bérlőimet, minél magasabb szinten akarom kiszolgálni. Szerintem ez jó cél. Jó érzés látni rajtuk, hogy tetszik nekik az ingatlanom.

Jó érzés látni rajtuk, hogy szívesen laknak ott. Nálam soha nem késnek a bérleti díjjal, mert ezt a jó érzést kapják cserébe, nem csak egy ingatlant.

Nekem nincs problémám a bérlőimmel.

Ha „belső” célod az ingatlan, akkor ezt a jó érzést nem nehéz átadni. Soha nem egy tárgyat árulsz, hanem egy érzést, egy élményt.

A vevőidben ez az érzés fog dönteni, hogy meddig lesznek az ügyfeleid és hogy 10 évvel később is szívesen beszélgetnek-e veled, ha találkoztok.

Amikor egy gyerekkel beszélgetsz, hogy mi akar lenni, az belső cél. Van, aki el is éri a gyerekkori álmait, és nem érzi megerőltetőnek.

Állatorvos akar lenni, ezért szívesen tanul később biológiát, szívesen jár szakkörre, stb. Nem érzi, hogy megterhelőnek, nem probléma a kitartás.

Szívesen vállal plusz munkát, az érdeklődési körével kapcsolatban. Hajlandó ingyen vállalni munkát, csak azért, hogy tanulhasson.

Remélem, hogy neked ez ingatlan egy ilyen cél. Hajlandó vagy ilyen szinten tenni érte.

Legyen olyan célod, hogy semmi másra nem tudsz gondolni, reggeltől estig csak az foglalkoztat. Mások ezt megszállottságnak mondják.

Találd meg, hogy az ingatlan mitől lehet „belső” cél!

Mitől lehet az ingatlan „belső” cél?

Regisztrálj! [http://www.ludmanhaz.hu/hu/hirlevel\\_video/](http://www.ludmanhaz.hu/hu/hirlevel_video/)