

Szóval megcsinálod életed első cégét.

Itt kezd kialakulni a csapatod, könyvelőd már van, most kerestél egy ügyvédet. Valószínűleg ajánlás útján keresel. Ezt jól teszed. Az ajánló személye fontos, lehetőleg magasabb szinten legyen a vállalkozása, mint a tiéd.

Ha szakembert keresel fontos az ár érték arány, soha ne az aljáról kapirgálj, ne válassz szakembert, mert az a legolcsóbb. Téthelyzetben derül ki mindig, hogy a legolcsóbb a legdrágább. A legjobb esetben másodszorra megfizetsz egy drágább szakembert. Ennyivel nem fogod megúszni, mert biztos, hogy időt és pénzt fogsz veszíteni, amiből akár tanulhatsz is.

Kezdő vállalkozóként volt egy könyvelőm, akinél az első - akkor még APEH - ellenőrzésnél derült ki, hogy nem ér a könyvelő semmit. Nem volt tisztában az Önellenőrzés jelentőségével, megönellentőrizte az adót, az ÁFA-t nem – a kettő mindig együtt jár – szóval Az ilyen könyvelő tönkre tud tenni egy működő vállalkozást. Tönkre is tette.

Vállalkozóként fel kell készülni néhány csődre és hogy padlóra kerülsz, anyagilag is és lelkileg is.

A leggyakoribb csőd ok a nem fizető ügyfelek. Emiatt húzni kell egy határvonalat, hogy mennyi mozgásteret engedsz a nem fizető ügyfeleknek. Ez napjainkban még fontosabb.

A legjobb, ha a saját embereidet és alvállalkozóidat mindig kifizeted, függetlenül attól, hogy neked fizetnek e vagy nem. Ez megkönnyíti a határ meghúzását, mert eddig költöttél és nem kerestél semmit. Vagyis, ha nem csinálsz semmit, akkor is csak nullán vagy nem pedig mínuszban.

Csak gondolj bele, Kell neked ilyen munka? Minek? Fel akarsz élni az összes megtakarításodat? Jó terv.

A csalók a legjobb tanítómesterek, de tanulnod kell, ha nem teszed, rámelegy mindened.

Sok szívszorító történetet fogsz hallani, hogy miért nem tudnak fizetni. Most éppen várnak egy nagyobb összeget, inkasszó van a számlán, súlyos beteg van a családban.

Kit érdekel? A te pénzed, neked kell elköltened, a saját családdra, vagy magadra. A te pénzed ne egy idegen nyaraljon.

Vannak, akik arra vannak szakosodva, hogy megható történeteket mesélnek neked és kölcsönt kérnek tőled. Én is adtam az elején, mert hittem nekik. Szerintetek mennyit kaptam vissza belőle?

Néhány ezer forint miatt ezek az emberek rossz híredet keltik, köpködnek és inkább átmennek az út túloldalára, amikor meglátnak téged. Ne felejtjük el, ők tartoznak neked. Ez megint csak a te pénzed, inkább költsd el te, aki kér, annak ajánlj munkát a pénzért cserébe, nálam az mindmáig beválik.

Ezek az emberek nem akarnak semmit tenni a pénzért, a munka szó hallatára simán ott hagynak. Van olyan helyzet, amikor kereken megmondom, hogy nem adok, akkor sem, ha itt hal meg előlem. Ezt sem szokták félreérteni.

Ne hidd, hogy én nem segítek, ha valaki ételre kér pénzt, akkor bevásárolok neki, pénz viszont már nem adok senkinek, inkább megvásárolok neki, amire szüksége van.

Szóval ezek a leggyakoribb és a legnagyobb hibák. Ha céges, vagy a magáncsődöt el akarsz kerülni, akkor még olvasd el ezt a fejezetet néhányszor.