

Fontosak a célok és az ÁLMOK.

Elég nagyoknak kell lenniük, hogy mindig a szemed előtt lebegjen. A gondolataidat ennek kell kitöltenie reggeltől estig. Sikeres csak akkor lehetsz.

Persze a családnak és a környezetednek ez egy kicsit unalmas lesz, de valamit valamiért. Ha szerencséd van nem szólnak. Ez felér egy néma támogatással. Ez fontos.

Vannak akik a lepattant öltözékükben a hajléktalanokkal vetélkedve kuponokkal teli reklám szatyrokkal szaladgálnak, hogy vegyenek valami olcsó szemetet, amitől a kutyájuk is csak rókázik.

Először egyéni vállalkozó leszel. Az első időben, ha lehet másodállásba csináld. Nehéz első körben főállásban kitermelni az magyarországi irreális terheket.

Sokat fogsz dolgozni és nem lesz sok szabadidőd, viszont kényelmesebben fogsz élni. Legalábbis nekem ez volt a tapasztalatom.

A célodat szem előtt tartva növelned kell a bevételedet. Munkát kell találnod, hogy aztán jó minőségű szolgáltatást tudj nyújtani.

Hogy az álmodig eljuss, bevételt kell termelned. Ezt a vállalkozásod bevételeiben meg is kell jelenítened. Tudom, hogy elsőre ez furcsa, viszont csak így tudsz előre jutni.

A vállalkozásod méretét növelned kell, emiatt számlát kell adnod. Ez ellentétes a mostani gondolkodásmóddal, de ez van. Ha feketén, vagy szürkén leszel túl nagy, akkor előbb utóbb az állam pénzén fogsz élni és hűsölni. Oké eltartanak, de így?

A vállalkozásod első körben ÁFA mentes legyen. Versenyképesebb áron tudsz dolgozni. Kezdőként az ÁFA-ba biztos, hogy belebuksz. Legyen egy bizonyos múltad, mielőtt ÁFA-val foglalkoznál.

Egy bizonyos bevétel fölött már úgylis kötelező váltani és belépsz az ÁFA körbe.

Ide már jó könyvelő is kell. Ezért kell a bevétel, hogy egy jó könyvelőt meg tudj fizetni. A könyvelő rendelkezzen biztosítással, hogy ne veled akarja a saját hibáját megfizettetni.

Az első adóellenőrzésnél fog kiderülni, hogy mit ér a könyvelőd. Én is ekkor jöttem rá, hogy SEMMIT. Az is könyvelő, aki elvégzett egy OKJ-s képzést egy hete, meg az is aki már 10 éve a pályán van. Kérdezz rá, hány ügyfele van és mekkora vállalkozásokat könyvel. Figyelj oda a választásnál, mert évekre visszavethet a fejlődésben, vagy lehúzhatod magad egy életre.

A választás miatt neked is bele kell látnod az ő munkájába. Kérdezd gyakran, hogy mit miért csinál. Fejleszd a szókincsed ebbe az irányba. Olvass szakirodalmat az adótörvényekről, az adótörvények magyarázata egész emészthető.

Mielőtt megcsinárod a vállalkozásodat, rendelkezned kell kilépési stratégiával is. Vagyis hol akarsz váltani cégre.

Egész életedbe ne akarj Egyéni Vállalkozó lenni, mert az legfeljebb egy jó megélhetést fog nyújtani, de te nem erről álmodtál. Ezen a szinten csak olyan nőt kapsz, akinek szőrös a hónalja, hogy a gyerekeid abban csimpaszkodhassanak.

Lépni kell. Céget kell csinálni. Bt. Kkt. Kft. Zrt. A piac a céget komolyabban veszi. Minél nagyobb a tőke igénye annál jobb. Először a kicsivel kell kezdeni. Bt. Kkt.